

Seconde CONSEIL VENTE

OBJECTIFS de la FORMATION

La Seconde Professionnelle Option "Conseil-Vente" est la première année du cycle scolaire conduisant au Baccalauréat Professionnel "Technicien Conseil-Vente" en 3 ans

SEN ENTREPRISE: Découverte des professions du secteur de la distribution, précision du projet professionnel, acquisition de compétences techniques et professionnelles.

🔖 À LA MAISON FAMILIALE : Acquisition d'une formation générale et technique avec prise en compte de l'expérience en entreprise, Activités pédagogiques permettant de rendre le jeune acteur de sa formation.

La classe de seconde est une formation initiale par alternance d'une durée de 1 an sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture.

Une FORMATION par ALTERNANCE

Rythme d'alternance	MFR	STAGES
2 ^{nde} Conseil Vente	16 semaines (570h)	21 semaines (735h)

🔖 Diversité des stages :

Vente traditionnelle de produits alimentaires Stage non alimentaire Stages en vente alimentaire en grande distribution

<u>Les *PLUS* de la FORMATION</u>

- Une équipe pédagogique disponible et à l'écoute
- 🕓 Un réseau de partenaires professionnels ancré sur le territoire
- ♥ Un cadre de vie et d'étude adapté
- > Des interventions de professionnels pour compléter les cours
- > Des Visites professionnelles et culturelles

CONDITIONS d'ADMISSION

L'entrée en SECONDE est possible après : une 3ème générale, technologique ou professionnelle.

ORGANISATION de la FORMATION

Modules Généraux

Français
Anglais
Histoire-Géographie
Mathématiques
Physique-Chimie
Biologie-Ecologie
Informatique
Education Physique et Sportive
Education socio-culturelle
Economie

Modules Professionnels

Techniques de vente
Environnement du point de vente
Marchandisage du produit
Connaissance des produits alimentaires

Coût annuel de la pension et de la scolarité : 1 997 € en formation initiale En apprentissage, le coût de la formation est pris en charge par les OPCO

