



Seconde

CONSEIL VENTE

OBJECTIFS de la FORMATION

La Seconde Professionnelle Option "Conseil-Vente" est la première année du cycle scolaire conduisant au Baccalauréat Professionnel "Technicien Conseil-Vente" en 3 ans

↳ EN ENTREPRISE : Découverte des professions du secteur de la distribution, précision du projet professionnel, acquisition de compétences techniques et professionnelles.

↳ À LA MAISON FAMILIALE : Acquisition d'une formation générale et technique avec prise en compte de l'expérience en entreprise, Activités pédagogiques permettant de rendre le jeune acteur de sa formation.

La classe de seconde est une formation initiale par alternance d'une durée de 1 an sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture.

Une FORMATION par ALTERNANCE

Rythme d'alternance	MFR	STAGES
2 nd e Conseil Vente	16 semaines (570h)	21 semaines (735h)

↳ Diversité des stages :

- Vente traditionnelle de produits alimentaires
- Stages non alimentaire
- Stages en vente alimentaire en grande distribution

Les PLUS de la FORMATION

- ↳ Une équipe pédagogique disponible et à l'écoute
- ↳ Un réseau de partenaires professionnels ancré sur le territoire
- ↳ Un cadre de vie et d'étude adapté
- ↳ Des interventions de professionnels pour compléter les cours
- ↳ Des Visites professionnelles et culturelles

CONDITIONS d'ADMISSION

L'entrée en SECONDE est possible après : une 3^{ème} générale, technologique ou professionnelle.

ORGANISATION de la FORMATION

Modules Généraux

Français
Anglais
Histoire-Géographie
Mathématiques
Physique-Chimie
Biologie-Ecologie
Informatique
Education Physique et Sportive
Education socio-culturelle
Economie

Modules Professionnels

Techniques de vente
Environnement du point de vente
Marchandisage du produit
Connaissance des produits alimentaires

Coût annuel de la pension :

1 497-€ en formation initiale

En apprentissage, le coût de la formation est pris en charge par les OPCO

Un parcours en 3 années :

APRES LA 3^{ème}

2^{nde} Conseil Vente

1^{ère} BAC PRO

TERMINALE BAC PRO

ETUDE :
BAC PRO
Titre Pro

VIE PROFESSIONNELLE :
Chef de rayon
Commercial en vente de produits frais
Adjoint du responsable de rayon
Employé libre-service qualifié
Acheteur



Alternance

Stage

Réussite

MFR des Hauts Pays
7 rue des Sans culottes
62 650 CAMPAGNE LES BOULONNAIS
03.21.86.52.76 - www.mfrcampagne.fr