

# Seconde CONSEIL VENTE

### **OBJECTIFS** de la FORMATION

La Seconde Professionnelle Option "Conseil-Vente" est la première année du cycle scolaire conduisant au Baccalauréat Professionnel "Technicien Conseil-Vente" en 3 ans

SEN ENTREPRISE: Découverte des professions du secteur de la distribution, précision du projet professionnel, acquisition de compétences techniques et professionnelles.

\$\frac{\dagger}{A}\ LA MAISON FAMILIALE: Acquisition d'une formation générale et technique avec prise en compte de l'expérience en entreprise, Activités pédagogiques permettant de rendre le jeune acteur de sa formation.

La classe de seconde est une formation initiale par alternance d'une durée de 1 an sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture.

# Une FORMATION par ALTERNANCE

Rythme d'alternance	MFR	STAGES
2 <sup>nde</sup> Conseil Vente	16 semaines (570h)	21 semaines (735h)

# 🔖 Diversité des stages :

Vente traditionnelle de produits alimentaires Stages non alimentaire Stages en vente alimentaire en grande distribution

## Les **PLUS** de la FORMATION

- Une équipe pédagogique disponible et à l'écoute
- 🕓 Un réseau de partenaires professionnels ancré sur le territoire
- ♥ Un cadre de vie et d'étude adapté
- > Des interventions de professionnels pour compléter les cours
- > Des Visites professionnelles et culturelles

# **CONDITIONS d'ADMISSION**

L'entrée en SECONDE est possible après : une 3ème générale, technologique ou professionnelle.

## **ORGANISATION** de la FORMATION

### Modules Généraux

Français **Anglais** Histoire-Géographie Mathématiques Physique-Chimie Biologie-Ecologie Informatique Education Physique et Sportive Education socio-culturelle Economie

### Modules Professionnels

Techniques de vente Environnement du point de vente Marchandisage du produit Connaissance des produits alimentaires

> Coût annuel de la pension: 1 844 € en formation initiale En apprentissage, le coût de la formation est pris en charge par les OPCO

### Un parcours en 3 années :

APRES LA 3ème

2<sup>nde</sup> Conseil Vente

1ère BAC PRO

TERMINALE BAC PRO

ETUDE: **BAC PRO** Titre Pro

### **VIE PROFESSIONNELLE:**

Chef de rayon

Commercial en vente de produits

Adjoint du responsable de rayon Employé libre-service qualifié

Acheteur

**Alternance** 

MFR des Hauts Pays 7 rue des Sans culottes 62 650 CAMPAGNE LES BOULONNAIS

Stage













